

Sales / Business Development Manager w/m

www.berghof-instruments.com

Werden Sie ein wichtiger Teil unseres Unternehmens! Informationen finden Sie auf www.berghof.com.

Die Berghof Firmengruppe ist als Anbieter technisch anspruchsvoller, nutzenorientierter Industrieprodukte und Dienstleistungen weltweit anerkannt.

Mit Laborgeräten von Berghof Products and Instruments GmbH bauen unsere Kunden auf Höchstleistung in vier Produktgruppen: Mikrowellen- und Druckaufschluss, Säurereinigung, Hoch- und Niederdruckreaktoren sowie Wasserbestimmung. Innovative Gerätekonzepte beheizen und kontrollieren Reaktionen für die perfekte Probenvorbereitung in der Spurenanalytik und der Synthese unter erhöhtem Druck. Aus unserer eigenen Anwendungskompetenz entstehen Produkte, wie wir sie uns selbst und unseren Kunden wünschen: leistungsstark, sicher, langlebig.

Zur Unterstützung unseres Teams am Standort Eningen suchen wir zum nächstmöglichen Eintrittstermin Sie als

Sales /Business Development Manager (w/m)

Ihre Aufgaben

- Betreuung und Beratung des existierenden globalen Händlernetzwerks sowie dessen Erweiterung auf strategisch relevante Länder
- Pflege und Erweiterung bestehender nationaler und internationaler Partnerschaften
- Betreuung und Beratung internationaler Kunden
- Marktbeobachtung und Erfassung der Marktanforderungen und -veränderungen
- Gezielte Marktanalyse und Ableitung wichtiger Chancen und Möglichkeiten
- Aktive Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung an der Vertriebsstrategie zur Ausschöpfung bestehender und Erschließung neuer Märkte und Marktsegmente weltweit
- Erarbeitung von Wachstum durch neue Geschäftschancen und neue Geschäftsmodelle
- Mitwirkung an der Weiterentwicklung der Vertriebsstrategien und des Produktportfolios
- Identifizierung und Akquisition von Kunden, Referenzkunden und Key Accounts

Ihr Profil

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Ingenieurs- oder naturwissenschaftliches Studium und sind ein begeisterter, leidenschaftlicher Vertriebler (w/m) mit Berufserfahrung im internationalen, technischen Vertrieb
- Sie verfügen über bereits mehrjährige Erfahrung im Bereich Laborgeräte
- Eine selbständige, zielorientierte und analytische Arbeitsweise, sowie eine hohe Einsatzbereitschaft, Kreativität und Entscheidungsfreude zeichnen Sie aus
- Sie besitzen verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Weltweite Reisebereitschaft runden Ihr Profil ab

Es erwartet Sie

- Eine abwechslungsreiche und anspruchsvolle Aufgabe, in der Sie gestalten und eigene Ideen umsetzen können
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und damit vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten
- Arbeiten in einem dynamischen Team mit offener Kommunikation in einer modernen und motivierenden Arbeitsumgebung
- Eine leistungsgerechte Vergütung und vorbildliche Sozialleistungen sowie flexible Arbeitszeiten

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben eines möglichen Eintrittstermins sowie Ihren Gehaltsvorstellungen.

Bei Fragen steht Ihnen Frau Anna Tajbert unter 07121 894-166 oder anna.tajbert@berghof.com im Vorfeld sehr gerne zur Verfügung.



Berghof GmbH
Anna Tajbert
Harretstraße 1 | 72800 Eningen
T 07121 894-166
info@berghof.com
anna.tajbert@berghof.com